

## Enter Air: Wzrost wyników po trzech kwartałach 2016 r. Wymiana floty rozpoczęta

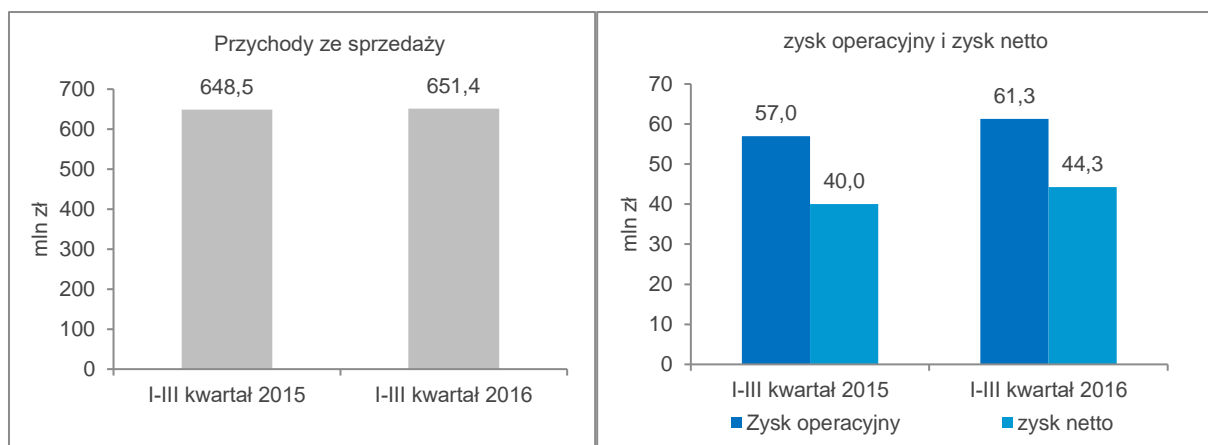
- Przychody po trzech kwartałach 2016 r. wzrosły do 651,4 mln zł wobec 648,5 mln zł w tym samym okresie 2015 r.
- Zysk operacyjny w pierwszym dziewięciu miesiącach wzrósł o 7,6% do 61,3 mln zł
- Zysk netto wzrósł o 10,8% do 44,3 mln zł
- W czerwcu Spółka powiększyła flotę o dwa samoloty Boeing 737-800
- W listopadzie sprzedany został Boeing 737-400 co rozpoczęło proces wymiany floty

- Za nami szczyt sezonu wakacyjnego, najgorętszego okresu w działaniu linii czarterowej. W trudnym otoczeniu na polskim rynku turystycznym i pomimo spadających cen paliwa, poprawiliśmy przychody i zyski. Jest to zasługa m.in. dobrze zaplanowanego programu handlowego oraz ekspansji na rynkach zagranicznych. Dzięki dwóm Boeingom 737-800, które dołączyły do floty w czerwcu mogliśmy w pełni wykorzystać potencjał wysokiego sezonu - mówi Grzegorz Polaniecki, członek zarządu i dyrektor generalny Enter Air. – W listopadzie sprzedaliśmy pierwszego Boeinga 737-400, co rozpoczęło proces wymiany floty, na którym będziemy się koncentrować w najbliższych miesiącach — dodaje.

### Podstawowe dane finansowe za I-III kwartał 2016 r.

	I-III kw. 2015 r.	I-III kw. 2016 r.	Dynamika
Przychody (mln zł)	648,5	<b>651,4</b>	100,4%
Zysk operacyjny (mln zł)	57,0	<b>61,3</b>	107,6%
<i>Marża operacyjna</i>	<i>8,8%</i>	<i><b>9,4%</b></i>	107,1%
Zysk netto (mln zł)	40,0	<b>44,3</b>	110,8%
<i>Marża netto</i>	<i>6,2%</i>	<i><b>6,8%</b></i>	110,3%

### Wyniki finansowe Grupy Enter Air za I-III kwartał 2016 r.



Dzięki powiększeniu floty przed rozpoczęciem sezonu wakacyjnego w minionych 9 miesiącach wykonaliśmy o 6,5% więcej operacji niż w analogicznym okresie ubiegłego roku. Znalazło to tylko częściowe odzwierciedlenie w przychodach, na które negatywnie wpływały niższe ceny paliwa oraz fakt iż dodatkowe samoloty przysły do floty pod koniec 2 kwartału. Wzrost przewozów jest w pełni widoczny na poziomie wyników operacyjnych i netto, które wzrosły o odpowiednio 7,6% i 10,3%.

Rozsądnie zaplanowany program handlowy oraz postępująca ekspansja zagraniczna pozwoliły na uniknięcie niekorzystnych trendów widocznych na polskim rynku turystycznym, a przejawiających się m.in. spadkiem liczby wyjazdów do Turcji. Enter Air umocnił się także na rynkach zagranicznych, które w minionych trzech kwartałach odpowiadały za 42% wszystkich przychodów. Do portfolio obsługiwanych przez samoloty Enter Air tras weszły w omawianym okresie nowe porty w Hiszpanii, Wlk. Brytanii czy Albanii, a także na Grenlandii. Samoloty Enter Air odwiedziły nawet Malediwy.

## **Perspektywy na kolejne kwartały**

Rynek pozostaje pod presją spadających cen paliwa lotniczego oraz pogłębiającej się sezonowości ruchu lotniczego, jednak model biznesowy Enter Air jest tak skonstruowany, że Spółka nie powinna odczuć negatywnie tej sytuacji.

W listopadzie 2016 roku Spółka rozpoczęła proces wymiany części floty na bardziej efektywne nowsze samoloty typu Boeing 737-800, które posiadają więcej foteli, mają większy zasięg i wymagają mniej czasu na obsługę techniczną. Terminy wymiany floty zostały dobrane tak, aby zapewnić maksymalną efektywność całego procesu.

*- Naszym celem jest wymiana większości floty Boeingów 737-400 na samoloty nowej generacji. Na początku listopada sprzedaliśmy pierwszy samolot wersji 400, a kolejne są planowane w najbliższych miesiącach. Przed sezonem lato 2017 zastąpią je samoloty typu Boeing 737-800 – komentuje Grzegorz Polaniecki.*

## **O Enter Air**

Enter Air jest największą czarterową linią lotniczą działającą w Polsce i jednocześnie największym prywatnym przewoźnikiem lotniczym w naszym kraju. Grupa realizuje połączenia dla czołowych polskich i zagranicznych biur podróży latając w ponad 30 krajach od Islandii i Portugalii po Kenię. Flota Enter Air składa się z 18 samolotów Boeing 737. Przewoźnik posiada pięć stałych baz operacyjnych w Warszawie, Katowicach, Poznaniu, Wrocławiu i Paryżu oraz kilka baz sezonowych, m.in. w Londynie i Tel Awiwie.

## **Kontakt dla mediów:**

Jakub Rutkowski  
Tailors Group  
[jrutkowski@tailorsgroup.pl](mailto:jrutkowski@tailorsgroup.pl)  
603 33 40 68