

Enter Air: Udane pierwsze półrocze 2017 r. i dobre perspektywy na 2018 r.

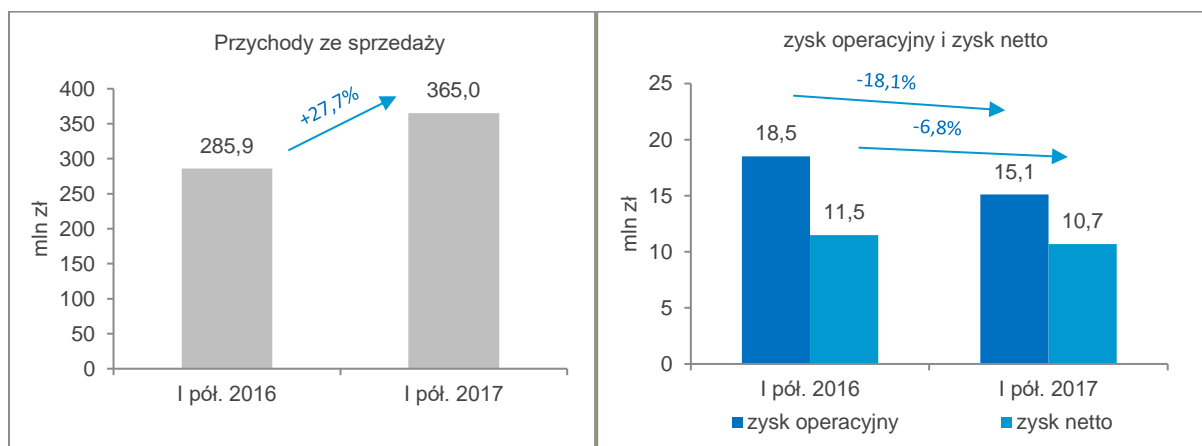
- Przychody Enter Air w I pół. 2017 r. wzrosły do 365 mln zł z 285,9 mln zł w analogicznym okresie ub. roku
- Zysk netto wyniósł 10,7 mln zł wobec 11,5 mln zł przed rokiem
- Wykup kolejnego samolotu z leasingu operacyjnego
- Podpisanie pierwszych kontraktów na sezon lato 2018 i zima 2018/2019
- Wypłata 9,6 mln zł dywidendy za 2016 r., tj. 0,55 zł na akcję
- Planowane zwiększenie floty w 2018 r. o kolejne samoloty Boeing 737-800

- Za nami udana pierwsza połowa roku i bardzo aktywny sezon wakacyjny. Osiągnięte wyniki są zgodne z naszymi oczekiwaniami. Tradycyjnie w drugiej części roku koncentrujemy się na planowaniu następnego sezonu. Na początku września podpisaliśmy z Rainbow Tours kontrakt na kolejny rok, którego wartość jest o ponad 40 proc. wyższa w porównaniu z obecnie obowiązującą umową. Prowadzimy też zaawansowane negocjacje z innymi dużymi touroperatorami - **mówi Grzegorz Polaniecki, członek zarządu i dyrektor generalny Enter Air.** – Zainteresowanie zagranicznymi wycieczkami rośnie, a popyt na nasze usługi jest coraz większy, dlatego rozważamy powiększenie floty o kolejne Boeing 737-800 przed sezonem lato 2018 – **dodaje.**

Podstawowe dane finansowe za I półrocze 2017 r.

	I pół. 2016 r.	I pół. 2017 r.	Dynamika
Przychody (mln zł)	285,9	365,0	127,7%
Zysk operacyjny (mln zł)	18,5	15,1	81,9%
Marża operacyjna	6,5%	4,2%	64,2%
Zysk netto (mln zł)	11,5	10,7	93,2%
Marża netto	4,0%	2,9%	73,0%

Wyniki finansowe Grupy Enter Air za I półrocze



W pierwszym półroczu 2017 r. Enter Air wykonał więcej lotów niż w analogicznym okresie 2016 r., co jest zauważalne we wzroście przychodów o ponad 27%. W omawianym okresie w ujęciu rok do roku wzrosły ceny paliwa lotniczego. Dzięki klauzulom paliwowym zawartym w umowach zwykłą uwzględniono w realizowanej sprzedaży, co pozwoliło skompensować wzrost kosztów. Zmienność cen paliwa miała w tym przypadku neutralne znaczenie dla wyników, wpływając tylko nieznacznie na marżę.

Wyższe wyniki w I pół. 2016 r. niż w tym roku to efekt korzystnej transakcji zamiany leasingu operacyjnego na finansowy. W marcu 2017 r. Enter Air i PKO Leasing zawarły kolejną umowę finansowania samolotu Boeinga 737-800. Transakcja jest elementem strategii Spółki, polegającej na ciągłej optymalizacji kosztów floty.

We wrześniu została podpisana umowa z Rainbow Tours o współpracy w sezonie lato 2018 i zima 2018/2019. Wartość umowy wynosi 46,3 mln USD (ok. 165 mln zł), co oznacza wzrost o 41% w porównaniu z umową sprzed roku. Enter Air prowadzi obecnie negocjacje z kolejnymi touroperatorami. Oczekuje, że zakończą się one podpisaniem kolejnych umów.

Flota Enter Air to aktualnie 18 samolotów typu 737-800 oraz jeden 737-400. Duży popyt na przewozy zgłaszany przez touroperatorów powoduje, że spółka rozważa powiększenie floty przed sezonem lato 2018. Enter Air ma również zamówienie na sześć najnowocześniejszych Boeing 737-8 MAX, a pierwsze dwa z nich dołączą do floty już pod koniec 2018 r.

Enter Air kontynuuje politykę dzielenia się zyskiem z akcjonariuszami. Po wypłacie 20 gr na akcję w ubiegłym roku, w maju podczas WZA zdecydowano o podziale między akcjonariuszy 9,6 mln zł, czyli 55 gr na akcję. Pieniądze zostały wypłacone akcjonariuszom 2 czerwca 2017 r.

O Enter Air

Enter Air jest największą czarterową linią lotniczą działającą w Polsce i jednocześnie największym prywatnym przewoźnikiem lotniczym w naszym kraju. Grupa realizuje połączenia dla czołowych polskich i zagranicznych biur podróży latając w ponad 30 krajach od Islandii i Portugalii po Kenię. Flota Enter Air składa się z 19 samolotów Boeing 737. Przewoźnik posiada pięć stałych baz operacyjnych w Warszawie, Katowicach, Poznaniu, Wrocławiu i Paryżu oraz kilka baz sezonowych, m.in. w Manchesterze, Londynie i Tel Awiwie.

Kontakt dla mediów:

Jakub Rutkowski
TAILORS Group
jrutkowski@tailorsgroup.pl
603 33 40 68

Michał Dalba
TAILORS Group
mdalba@tailorsgroup.pl
533 33 97 70